**第３回エコチューニング経営塾事前アンケート**

２０１８年５月に開催する「エコチューニング経営塾」に先立ちまして、これまでのエコチューニング事業者としての業務実績やお考えになっていることなど、お聞かせいただきたいと思います。

このアンケートのご回答は、経営塾当日の意見交換等の題材として活用させていただきます。

|  |  |
| --- | --- |
| 事業者名 |  |
| 所属部署名 |  |
| 役職 |  |
| お名前 |  |

※右表に、アンケートにお答えいただく方のお名前等をご記入ください。

Ⅰ．エコチューニング業務の受託状況についてお聞きします。当てはまる項目番号に○印を付けてください。

１．契約を結んでエコチューニング業務を実施している。（　　　件）

２．オーナー等に提案しているが、まだ契約に至っていない。（　　　件）

３．オーナー等への提案を準備している。（　　　件）

４．業務提案に向けては、まだ何もしていない。

Ⅱ．エコチューニング業務契約に結びついている案件についてお聞きします。当てはまる項目に○印を付けてください。

* + 1. 契約先は、何らかの契約関係にある既存のお客様ですか、新規のお客様ですか。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| １．既存 | ２．新規 | ３．その他（　　　　　　　） |

* + 1. エコチューニング業務の契約期間は１年契約ですか、複数年契約ですか。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| １． 1年 | ２． 複数年（　　　　年契約） | ３．その他（　　　　　　　） |

* + 1. エコチューニング業務に対する契約料金の支払い方法は、成果報酬方式ですか、

業務委託費等として定額支払い方式ですか、報酬の無い契約ですか。

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| １．成果報酬 | ２．定額払い | ３．報酬は無い | ４．その他（　　　　　　　） |

Ⅲ．エコチューニング契約に結びついていない案件についてお聞きします。当てはまる項目に○印を付けてください。

1. エコチューニング業務の契約は締結していないが、エコチューニング業務は実施している。

|  |  |
| --- | --- |
| １．はい | ２．いいえ |

1. 何らかの契約関係にある既存のお客様に、エコチューニング業務の提案を行なっている。

|  |  |
| --- | --- |
| １．はい | ２．いいえ |

1. 今まで取引関係の無かったお客様に、エコチューニング業務の提案を行っている。

|  |  |
| --- | --- |
| １．はい | ２．いいえ |

1. エコチューニング業務の提案に向けて、準備を進めている。

|  |  |
| --- | --- |
| １．はい | ２．いいえ |

1. これまで、エコチューニング業務の提案を行なったことがない。

|  |  |
| --- | --- |
| １．はい | ２．いいえ |

Ⅳ．エコチューニング業務の提案や営業を担当している主な方は、どなたですか。

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| １．エコチューニング技術者 | ２．営業担当者 | ３．経営者・役員 | ４．その他（　　　　　　） |

Ⅴ．エコチューニング業務の提案や営業をするにあたって、難しいと感じたり、困ったこと、これは難しいだろうなと

思っていることはありますか。以下の表に挙げた項目について、５段階でお答えください。

Ⅵ．エコチューニングを今後の事業展開にどのように活かしていこうとお考えですか。当てはまる項目すべてに○印を付けてください。

１．温室効果ガス削減技術を提供する事業者であることをアピールするため

２．客先の収支改善に寄与し、信頼関係を強化するため

３．技術的差別化を図り、建物オーナーにとって欠かせないパートナーとなるため

４．設備管理技術員の技術力を向上させ、市場競争力を高めるため

５．自社の売上を拡大し、収益性を高めるため

６．その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

Ⅶ．ご意見やご質問があればご記入ください。